
RD4 SISTA: navazující předběžná tržní konzultace

Otevřené body zadávacích podmínek

Jak dnes budeme postupovat

- Zaměřujeme se primárně na body, které po první PTK zůstaly otevřené.
- U každého bodu ukážeme, kde jsme v návrhu, co zvažujeme a na co se ptáme Vás.
- Podněty z registračního formuláře jsme zapracovali do otázek.
- Zápis bude jako minule: zadavatel jmenovitě, příspěvky dodavatelů anonymně.
- Písemně můžete doplnit do 23. 10. 2026 na ovz@tacr.cz.

BEZE ZMĚNY

40 mil. Kč

bez DPH

6 let

dobu trvání

až 30

účastníků

Program

K POTVRZENÍ

1

Nacenění minutendru, odhad
pracnosti a kompenzace za
nabídku

2

Bodové hodnocení

K OVĚŘENÍ

3

Hodinová sazba a minimální
kapacita dodavatele

5

Etapa 1 a etapa 2 minutendru

4

Přímé výzvy: klíč po
neúspěšném minutendru,
limity pilotního provozu,
konzultace záměru

6

Produktové celky: akceptace
a fakturace



Body k potvrzení

-
- 1 Nacenění minutendru, odhad pracnosti a kompenzace za nabídku
-
- 2 Bodové hodnocení
-

Závazná cena za každý produktový celek

DNES

- Výzva stanoví stropy pro etapu 1 a etapu 2.
- Nabídková cena je součin sazby a hodin rozepsaných podle kódů činností.
- U vývojových minitendrů se backlog naplňuje až v prvním sprintu.



ZVAŽUJEME

cena celků k ceně etap

- Zadavatel ve výzvě nastaví strukturu backlogu včetně produktových celků, jejich cílů a akceptačních kritérií.
- Dodavatel nacení jednotlivé celky. Cena celku je závazná.
- Plnění se upřesní na iniciační schůzce. Během plnění může garant do určité míry prioritizovat a přesouvat. Rozsah lze rozšířit vyhrazenou změnou nebo dodatkem.
- Hodiny podle kódů činností slouží jako rozpad ceny a jako přepočít pro přesuny, náhrady a konzultace.
- U analytických a konzultačních minitendrů zůstává nacenění hodinami.

Jak naceňovat minitendr

Ptáme se vás

- 1 Dokážete nacenit dílčí celek podle jeho cíle a akceptačních kritérií?
- 2 Pomůže Vám orientační odhad hodin v backlog nebo stačí stropy etap?
- 3 Lhůta pro nabídku je nejméně 7 kalendářních dnů. Stačí na nacenění celků?

Kompenzace za setrvání v RD4

Kde jsme: Návrhy kompenzací zatím neobsahují. RD4 dnes zná jen odměnu za vyžádanou účast v Archa&Dev radě (nejvýše 3 hodiny za jednání včetně přípravy).

Směr zadavatele: kompenzace jen za nejlepší nevítězné nabídky, které dosáhnou vysoké bodové úrovně. Hradí se na fakturu přímo na základě RD4, ne dílčí smlouvy. Výše odpovídá času na přípravu: počet hodin stanoví výzva podle náročnosti tendru, násobí se max. sazbou RD4.

Zvažujeme hranici:

A) nejméně 15 bodů v každém dílčím kritériu (dobrá úroveň)

B) nejméně 50 bodů z 60 za kvalitu

C) nejméně 80 bodů ze 100 celkem

Ptáme se vás

- 1 Kolik času Vás reálně stojí příprava nabídky do minitendru?
- 2 Která hranice je férová a zároveň motivuje k poctivé nabídce?
- 3 Má se kompenzace omezit na nejvýše dvě nevítězné nabídky v minitendru?

Bodové hodnocení

Kde jsme: Kvalita má váhu 60 %, cena 40 %. Kvalitu hodnotí tři dílčí kritéria, v každém 0, 5, 10, 15 nebo 20 bodů. Každý stupeň má slovní popis v RD4 a výzva ho může pro konkrétní minitendr zpřesnit. Návrh s 0 body nelze vybrat.

Body přiděluje hodnotící komise a slovně je odůvodní.
Hodnotíme návrh řešení, ne reference, obrat ani certifikace.

Po první PTK jsme zvažovali jemnější odstupňování. Než cokoli změníme, chceme slyšet vás.

Kvalita 60 %

Cena 40 %

0

5

10

15

20

bodů v každém ze tří dílčích kritérií kvality · 0 bodů = návrh nelze vybrat

Ptáme se vás

- 1 Rozlišuje dnešní stupnice dostatečně mezi kvalitativně odlišnými návrhy?
- 2 Pokud ne, co byste změnili: počet stupňů, jejich popis, nebo poměr kvality a ceny?

Body k ověření

-
- 3 Hodinová sazba a minimální kapacita dodavatele
 - 4 Přímé výzvy: klíč po neúspěšném minitendru, limity pilotního provozu, konzultace záměru
 - 5 Etapa 1 a etapa 2 minitendru
 - 6 Produktové celky: akceptace a fakturace
-

Hodinová sazba

Kde jsme:

- Pro všechny činnosti platí jedna maximální sazba se stropem 1 800 Kč bez DPH. Do RD4 vstupuje až 30 nabídek s nejnižší sazbou.
- V každém minitendru můžete nabídnout nižší sazbu, než je vaše maximální.
- Rozložení hodin mezi kódy činností cenu nemění. Slouží k posouzení účelnosti návrhu a harmonogramu.
- Zadavatel může sazbu jednou ročně navýšit nejvýše o inflaci, všem stejně a jen pro nové minitendry.

Po první PTK přišel podnět rozlišit sazbu podle typu činnosti. Chceme ověřit, zda je dnešní nastavení pro vás funkční.

Ptáme se vás

- 1 Brání Vám jednotná sazba v něčem konkrétním?
V čem?
- 2 Vyřešilo by Vaši potřebu, kdyby inflační navýšení bylo pravidelné, a ne jen možné?
- 3 Pokud by se sazby rozlišovaly, jak hodnotit vstup do RD4?

Minimální kapacita dodavatele

Kde jsme: Dnes alespoň 3 osoby, které společně odborně pokryjí všechny činnosti podle kódů (AN až SM). Jeden člověk může pokrýt více činností.

Proč to řešíme: O vstupu do RD4 rozhoduje sazba. Minimální kapacita k ní přidává kvalitativní filtr. RD4 běží 6 let a účastník má být po celou dobu schopen podat nabídku, plnit a zapojit se do Archa&Dev rady. Účast v jednotlivém minitendru je dobrovolná. Kapacitu prokazujete při vstupu. Do minitendrů pak čekáme nabídky jen od těch, kdo mají tým k plnění skutečně k dispozici.

Směr zadavatele: zachovat dnešní nastavení.

Alternativa, pokud je pro vás bariérou: 3 osoby s povinným pokrytím jádra (AN, AR, PR, TE, DV, BE), ostatní činnosti volitelně nebo přes poddodavatele.

Ptáme se vás

- 1 Je pokrytí všech činností třemi lidmi reálné i pro menší specializované týmy?
- 2 Mají se započítat poddodavatelé a externí specialisté?

Přímé výzvy – přehled

Čtyři případy znáte z první PTK:

a) technologická kontinuita CORE SISTA

b) operativní konzultace a součinnost
(nejvýše 200 h ročně na účastníka)

c) náhradní řešení, když otevřený
minitendr nepřinese nabídku

d) provoz a údržba v pilotním provozu

Před každou přímou výzvou zadavatel předloží záměr Archa&Dev radě (zástupci TA ČR, všichni účastníci RD4 a podle potřeby další dodavatelé např. z DNS Cloud a odborníci). Její stanovisko je nezávazné a zadavatel použití přímé výzvy odůvodní.

Dnes řešíme: klíč u c), limity u d) a projednání záměru v Archa&Dev radě.

Náhradní řešení: když otevřený minitendr nevyjde

Kde jsme: Pokud minitendr nepřinese použitelnou nabídku, může zadavatel oslovit vybraného účastníka napřímo, bez podstatné změny zadání. Podle čeho účastníka vybere, návrh zatím neříká.

Směr zadavatele: oslovujeme účastníky v pořadí podle sazby, se kterou vstoupili do RD4. Každý dostane krátkou lhůtu na odpověď. Když odmítne, oslovíme dalšího.

Pořadí podle
sazby při vstupu
do RD4

Krátká
lhůta na
odpověď

Odmítne?
Oslovíme
dalšího

Ptáme se vás

1 Je tento klíč pro Vás férový a předvídatelný? Vidíte lepší?

2 Máte nějaký další podnět?

Provoz a údržba v pilotním provozu

Kde jsme: Účastníka, který službu nebo modul vytvořil, a to i v předchozích rámcových dohodách, lze oslovit napřímo k jejímu provozu a údržbě v pilotním provozu. Omezení je zatím jen věcné, na konkrétní službu nebo modul. Časový ani hodnotový limit zatím není.

Kam míříme: službu ověřenou pilotním provozem neдрžíme v RD4, ale převádíme ji do DNS Cloud k soutěži v širším okruhu dodavatelů.

Směr zadavatele: pilotní provoz skončí splněním předem daných kritérií stability, nejpozději však po **[X]** měsících. Poté služba přechází do DNS Cloud. Provoz a údržba služby v pilotním provozu je samostatný minitendr, není součástí etapy 2.

Ptáme se vás

- 1 Jaká kritéria stability jsou měřitelná a pro Vás férová?
- 2 Jak dlouho má pilotní provoz nejdéle trvat?

Konzultace záměru před přímou výzvou

Kde jsme: Archa&Dev rada sdružuje zástupce TA ČR, všechny účastníky RD4, podle potřeby další dodavatele např. z DNS Cloud a další odborníky. Přesahuje tedy RD4.

Směr zadavatele:

- Záměr přímé výzvy projedná Archa&Dev rada. Podklady dostanete před jednáním.
- Vyjádřit se může každý účastník. Projednání zaznamenáme a promítneme do výzvy.
- Zadavatel se s vyjádřeními vypořádá v odůvodnění. Může rozhodnout jinak, ale musí to zdůvodnit. Odůvodnění zašleme Archa&Dev radě.
- Platí pro všechny čtyři případy přímé výzvy.

Ptáme se vás

- 1 Stačí Vám právo se vyjádřit a povinnost zadavatele se s ním vypořádat?
- 2 Jaké podklady potřebujete před jednáním, abyste se mohli k záměru kvalifikovaně vyjádřit?

Etapa 1 a etapa 2 minitendru

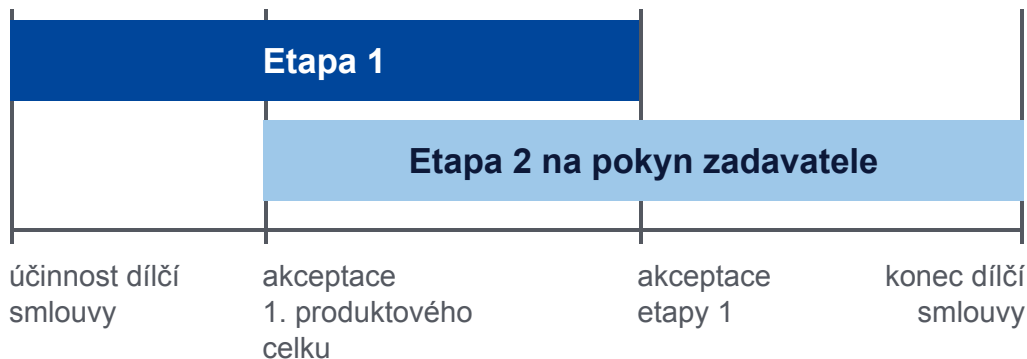
Kde jsme:

- Etapa 1 je vlastní předmět minitendru: harmonogram, výstupy a akceptace.
- Etapa 2 je rámec rezervovaný výzvou pro další rozvoj, konzultace a podporu, včetně podpory funkcionalit minitendru během pilotního provozu (v návrhu dílčí smlouvy zatím „zkušebního“). Samotný provoz a údržbu služby řeší samostatný minitendr.
- Nabídka pokrývá obě etapy jako jeden celek. Do hodnocené ceny se počítá etapa 1 i etapa 2 včetně hodin na konzultace.

Ptáme se vás

- 1 Jak naceníte kapacitu, kterou zadavatel nemusí využít?
- 2 Jaký poměr etapy 2 k etapě 1 je rozumný jako horní mez?

Etapa 1 a etapa 2 v čase



- Etapu 2 lze zahájit až po akceptaci alespoň jednoho produktového celku etapy 1. O zahájení rozhoduje zadavatel a platí se jen to, co skutečně zadá.
- Etapa 2 tak může běžet souběžně se zbytkem etapy 1. Obě skončí nejpozději s koncem dílčí smlouvy, která se uzavírá na dobu určitou.

Ptáme se vás

- 1 Jak naplánujete kapacitu, když se etapa 2 překrývá s etapou 1?
- 2 S jakým předstihem potřebujete dostat dílčí požadavek v etapě 2?

Produktové celky: akceptace a fakturace

Kde jsme:

- Nejmenší samostatně akceptovatelný celek je produktový celek z backlogu, který je přílohou výzvy. Celek tvoří jednotlivé položky backlogu.
- Strukturu backlogu včetně celků nastavuje zadavatel. Obsah se upřesňuje společně na iniciační schůzce.
- Po akceptaci celku bez výhrad lze fakturovat. Fakturu vystavíte do 15 dnů, splatnost je 21 dnů.
- Částečná akceptace je možná jen při překážce, kterou nezavinil dodavatel.

Otevřené zůstává, jak velké mají celky být.

Ptáme se vás

- 1 Jak velký celek unesete z pohledu cash-flow?
- 2 Co vás brzdí Více: velikost celku, nebo délka akceptace?
- 3 Jak celky sladit s vývojovým cyklem?
- 4 Co musí akceptační kritéria v zadání obsahovat, aby akceptace neprodužovala fakturace?



Děkujeme.

RD4 SISTA – navazující předběžná tržní konzultace

PÍSEMNÉ PODNĚTY

do **23. 10. 2026** na **ovz@tacr.cz**

Technologická agentura ČR · 20. 10. 2026